



**AIG ADVANTAGE**  
Partners for Growth

## BẢNG CÂU HỎI ĐÁNH GIÁ SƠ BỘ DÀNH CHO DOANH NGHIỆP

### I. THÔNG TIN DOANH NGHIỆP

#### 1. Thông tin chung về doanh nghiệp

Tên doanh nghiệp:	
Địa chỉ:	
Năm thành lập:	
Giấy phép đăng ký kinh doanh:	
Tên người liên hệ:	
Số điện thoại liên hệ:	
Email:	

#### 2. Số lượng nhân viên?

#### 3. Vui lòng mô tả quy mô, lĩnh vực hoạt động của doanh nghiệp?

#### 4. Vui lòng cho biết tốc độ tăng trưởng trung bình hàng năm của doanh nghiệp?

#### 5. Vui lòng cho biết 3 công ty bảo hiểm hàng đầu và các tiêu chí lựa chọn công ty bảo hiểm của doanh nghiệp?

### II. THÔNG TIN VỀ CÁC KÊNH PHÂN PHỐI

#### 1. Vui lòng cho biết các kênh phân phối hiện nay của doanh nghiệp?

#### 2. Kế hoạch phát triển các kênh phân phối hiện tại của doanh nghiệp?

### III. TẦM NHÌN VÀ CHIẾN LƯỢC

1. Vui lòng cho biết tầm nhìn dài hạn của doanh nghiệp và kế hoạch trong 3 năm tới?

2. Vui lòng cho biết chiến lược để phát triển trị trường mục tiêu của doanh nghiệp?

3. Vui lòng cho biết những thành tích gần đây của doanh nghiệp

### IV. ĐỀ NGHỊ HỢP TÁC

1. Tại sao doanh nghiệp của bạn muốn cộng tác với AIG Việt Nam?

2. Bạn mong muốn AIG Việt Nam có thể hỗ trợ như thế nào cho Doanh nghiệp?

### V. KẾT LUẬN CỦA AIG VIỆT NAM (PHẦN DÀNH CHO NỘI BỘ)

1) Cơ hội cộng tác phạm vi toàn cầu :	
2) Mục tiêu kinh doanh chung:	
3) Mục tiêu kinh doanh theo từng sản phẩm:	
4) Đề xuất về chế độ ưu đãi:	
5) Các nhận định khác:	